

Jette Ditlev

Adresse Kirkebakken 48, 7120 Vejle Ø
Tel. +45 25 30 16 06
Mail jd@ditlev-consulting.dk
Født 09.11.63
LindkedIn <https://www.linkedin.com/in/jette-ditlev-6875a11/>
www www.ditlev-consulting.dk



Bæredygtige forandringer med hjerne og hjerte: Bro til bedre business

Hvad jeg tilføjer bestyrelsen

Mine spidskompetencer ligger indenfor det forretningsstrategiske og markedsvendte felt i virksomheden, nemlig

- Forandring via strategisk udvikling og bæredygtig vækst
- Salg og internationalisering
- Innovation, forretnings- og produktudvikling
- Digitalisering og udnyttelse af teknologiske muligheder, herunder onlinesalg og markedsføring
- Ledelse og lederskab, herunder udvikling af individuelle og teamkompetencer

Derudover har jeg solid økonomisk indsigt, viden og erfaring fra og omkring fusioner og køb/salg af virksomheder samt god indsigt i centrale emner indenfor HR, kontrakter, produktion, sourcing.

Jeg er drevet af at udvikle forretninger og mennesker, så potentialer forløses og skaber værdi. Det gør jeg igennem min evne til at skabe overblik, finde ind til den strategiske kerne og en veludviklet sans for at se forretningsmuligheder. Min tilgang til udvikling har bæredygtighed og forbedring i fokus, som jeg sætter i spil sammen med min internationale erfaring, markedsindsigt, digitale og teknologiske viden samt interesse for og viden om samfund, økonomi, kultur, sport, politik og EU.

Jeg er/har været formand og bestyrelsesmedlem i en række virksomheder, faglige organisationer samt foreninger og har i over 30 år deltaget aktivt i bestyrelsesarbejde. Eksempler på resultater og udfordringer jeg har bidraget til som bestyrelsesformand og -medlem i de seneste år er:

Retnemt.dk Aps

Formulering af en række strategier: fra lukningstruet over turn-around til attraktiv opkøbskandidat (Retnemt.dk er online-pionér og blev i 2016 delvist solgt og primo 2021 er resten solgt i forbindelse med en IPO)

PHE Nordic A/S

Formulering af det strategiske fundament samt vækststrategi med fokus på globalt salg via mellemhandlere i en yderst konkurrenceintensiv branche

EC Sikring A/S

Formulering af det strategiske fundament samt vækststrategi med fokus på centrale kundesegmenter, helhedsløsninger samt markedsføring

Hvad er min baggrund?

Jeg driver på 16. år selvstændig virksomhed, hvor jeg arbejder med forandringer, strategisk udvikling, ledelse, salg, internationalisering og innovation. Jeg er den tætte sparringspartner til ledelser og bestyrelser, driver processer og projekter, holder foredrag og er professionelt bestyrelsesmedlem. Igennem årene har jeg opnået indsigt og viden om mange forskellige brancher, ligesom jeg har opbygget langvarige og tætte relationer til mange af kunderne. Jeg er desuden ekstern lektor på SDU Kolding, hvor jeg bl.a. underviser i forandringsledelse og forretningsudvikling, ligesom jeg er ekstern ekspert indenfor innovation for EU-Kommissionen.

Inden jeg startede egen virksomhed havde jeg jobs indenfor ledelse, salg og forretningsudvikling på øverste niveau i virksomheder opererende på B2C og/eller B2B i Danmark og internationalt indenfor en række brancher.

Herfra har jeg P/L-erfaring fra store internationale koncerner, SMV'er og start-ups samt fra børsnoterede, andels-, kapitalfonds- og familieejede selskaber. Jeg har haft P/L-ansvar for +650 mio. kr., har som medlem af en divisionsledelse haft medansvar for P/L på 7 mia.kr. og har haft ledelsesansvar for komplekse organisationer med forskellige nationaliteter placeret på flere destinationer samt har været udstationeret 4 år i Tyskland. Jeg behersker engelsk og tysk på forhandlingsniveau, ligesom både mit norske og svenske er ret solidt.

Jeg er cand.merc. og har bestyrelsesformandsuddannelse fra Aarhus-BSS. Mit netværk er stort og solidt og jeg bringer det gerne i spil. F.eks. er jeg partner i ASNET Board, formand for VL-gruppe 30 og medlem i flere andre netværk, organisationer og foreninger.

Hvem er jeg?

Som person er jeg positiv, energisk, ambitiøs og humoristisk. I bestyrelsen er jeg en aktiv og engageret sparringspartner, der bringer indsigt og erfaring – og som bidrager til god energi og konstruktiv dialog. Jeg agerer med internationalt mindset og interkulturel forståelse, et stort overblik, har fokus på både proces og det gode købmandskab. Jeg er åben og helhedsorienteret: har fødderne solidt plantet på jorden, men evner også ørnens skarpe perspektiv. Andre siger om mig, at jeg er ligefrem, ærlig, ordentlig, vidende og nysgerrig, evner at motivere og skabe en god stemning og er en engageret drivkraft.

Jeg forsøger mig fortsat udi golfsporten, dyrker vandgymnastik, vil gerne være sammen med familie og venner, rejser gerne med kultur og oplevelser som overskrift og har en stor passion for Søren Kierkegaard. På fodboldsiden banker mit hjerte for VB og Bayern München, men også for landsholdene.

Kommercielle bestyrelsesposter

2020 -	PHE Nordic A/S, Bestyrelsesmedlem
2018 -	EC Sikring A/S, Bestyrelsesmedlem
2013-2019	Spar Nord Bank A/S, Bankområde Lillebælt
2014 - 2019	Formand
2013 - 2014	Medlem
2011-2016	Retnemt.dk Aps
2013-2016	Bestyrelsesformand
2011-2013	Bestyrelsesmedlem
2010-2013	Baytech A/S, Bestyrelsesmedlem
1997-1999	MD Foods Sverige AB, Bestyrelsesmedlem
1997-1999	MD Foods Norge AS, Bestyrelsesmedlem
1980-1991	Anders Ditlev A/S, Bestyrelsesmedlem

Bestyrelsesposter i organisationer samt øvrige tillidsposter

2020 -	VL-gruppe 30, Formand
2008-2019	C3 Consulting Aps, Advisory Board-medlem
2017-2019	Vejle Erhverv, Eksport Advisory Board-medlem
2005-2015	A/B Skrillinge III, Næstformand
2009-2011	Golfklubben Lillebælt, Bestyrelsesmedlem
1998-1999	Fødevarer kvalitetsudvalget, Udvalgsmedlem udpeget af Fødevarerministeren
1991-1993	Osteoporoseforeningen, Medstifter og bestyrelsesmedlem
1991-1993	Foreningen af Kvindelige Civiløkonomer, Formand
1990-1992	C3/Civiløkonomerne (nuv. DJØF), Hovedbestyrelsesmedlem
1985-1991	Diverse poster i C3/Civiløkonomerne (nuv. DJØF), bl.a. bestyrelsesmedlem i Midt

Jette udfylder på perfekt vis bestyrelsesrollen og derfor var hun også et naturligt valg som formand. Jette er nemlig en stærk og konstruktiv partner lige fra strategiproces til sparring og dialog løbende. Udover det behagelige samarbejde med plads til humor har Jette specielt bidraget til Retnemt.dks udvikling indenfor salg, marketing og forretningsudvikling.

Klaus Toft Nørgaard, Adm. direktør, Retnemt.dk